












Herstellerunabhängige

					
Frei zugänglicher Leasing-Kalkulator/Fahrzeug-Konfigurator im Internet?	Ja, www.ald-automotive.de für gewerbliche Kunden mit kalkulierten Preisen, Flottengrößen ab 20	Nein	Ja, www.asl.com	Ja, www.athlonline.de mit Großkunden-Paketen und Sonderkonditionen der Hersteller	Ja, www.deutsche-leasing.com
Transporter-Modelle kalkulierbar?	Ja	Nein	Ja	Ja	Ja
Angebote Gehaltsumwandlung? Insbesondere: Welcher Beratungs-Service für interessierte Firmen?	Ja, zur einfachen u. schnellen Berücksichtigung d. Kosten in mtl. Gehaltsabrechnung indiv. Beteiligungsbeträge in Datenform für Buchungssysteme	Ja, Vergleichsrechnung Vor- / Nachteile, Gestaltung Fuhrparkregelung, Abwicklung durch Arval	Ja, Motivationsleasing mit individueller, persönlicher Beratung	Ja, www.lease2motivate.de ; Online-Rechner zeigt Einsparpotenziale Mitarbeiter/Arbeitgeber. Besondere Beratung hins. Personalentwicklung u. Vergütungsinstrumente durch Kooperation Athlon Car Lease/Kienbaum Managem. Beratung	Ja, individueller durch die Vertriebspezialisten der Deutschen Leasing
Welche besonderen Lösungen für kleine Fuhrparks gibt es?	Alle für eine Fuhrparkgröße von mind. 20 Einheiten	Alle für Flotten ab 10 Einheiten	Alle Fullservice-Module einschließlich Zugang zum Online Kunden-center und Reporting sind möglich.	Gleicher Service für alle Fuhrparks ab 5 Einheiten	ab Mitte des nächsten Jahres
Welche Angebote an internationalen Lösungen gibt es?	Gesamtes Full Service-Leistungs-Spektrum	Europäisches Rahmenabkommen mit zentralem Ansprechpartner, Standards bei Leistungen / Konditionen	Cross-Border-Leasing	Operatives Geschäft über nur einen Ansprechpartner	Volles Leistungsspektrum
Dezentral über ausländische Niederlassungen oder zentral mit speziellen Produkten?	Über eigene Niederlassungen in 32 Ländern	Über Gesellschaften in 19 Ländern	Über Kooperationspartner in fast ganz Europa, Töchter in Österreich und Schweiz	Über Fleet-Synergy-International in rund 40 Ländern mit einem je Land zugeschnittenen Service	Strategische Allianz mit ING Car Fleet, ein Ansprechpartner in der Zentrale
Ist komplettes Outsourcing möglich?	Ja, deutschlandweit über ALD-Tochter Car Professional Management/Hamburg ab Fuhrparkgröße 100 Einheiten	Ja	Ja, über ASL-Tochter Fleet Company	Ja	Ja
Besonderheiten beim Reifenmanagement?	Freie Markenwahl, Run Flat Reifen, Winterreifen inkl. Leichtmetallfelgen, ü. 2.000 Reifenhändler	Rund 2.500 Service-Stationen	Mobile Fitting ermöglicht den Reifenwechsel vor Ort.	freie Fabrikatswahl, über 3.000 Reifenpartner, alle bundesweiten Stationen in Software mobiler Navis, beziehbar über Athlon	Freie Wahl des Kunden innerhalb der vereinbarten Reifenorganisationen
Details beim Schadenmanagement	24-Stunden-Hotline/Fahrer-Direktkomm., Abschleppservice, Hol-/Bringservice, Unfallersatzwagen, Koord./Komm. mit Werkstatt, Vers., RA, Gutachten, Rep.-Freigaben, Vorfinanz. Rechnungen, Zentr. Rep. (Servicenet), Kontr. d. Schadenreg., Schaden-Dok./-Analyse, Beratung Red. kundenspezif. Risiken	Kostenl. 24h-Servicehotline, Sicherung Fahremobilität, Bergen/Abschleppen, Überf. in eine Arval-Partner-Werkstatt, Hol-/Bring-Service, kostenl. Ersatzfahrzeug auch im Kaskofall, Gutachterbest., Erteilung Reparaturfreigabe, Rechnungsprüfung, Abwicklg. Versicherungs-/Anwaltskor., Repoting u. Schadenaufst.	24-Stunden-Hotline/Fahrer-Direktkomm., Abschleppservice, Hol-/Bringservice, Unfallersatzwagen, Koord./Komm. mit Werkstatt, Vers., RA, Gutachten, Rep.-Freigaben, Vorfinanz. Rechnungen, Zentr. Rep. (Servicenet), Kontr. d. Schadenreg., Schaden-Dok./-Analyse, Beratung Red. kundenspezif. Risiken	Management: stets Mobilität, Red. Ausfallzeiten/-kosten, 24h-Hotline, größter Pannenservice, Mietw., Bringdienst n. Rep., Werkstatt-/Pannenservice EU/anderswo, Koop. m. Carglass Prävention: Risiko-Management (Minim. Unfallzahlen/Schadenquote/Folgekosten), indiv. Analyse Berücksichtig. Fahrzeugkl., Einsatzbed., Laufzeiten/-leistungen	Das komplette Leistungsspektrum: Von der Dokumentation der Schäden bis zur Verauslagung der angefallenen Kosten
Details individuelle Fuhrparkmanagement-Auswertungen und -Analysen	ALD-Automotive-System Fleet Information Online (FIO) z. tagesaktuellen Herunterladen kundenspezif. Berichte via Internet mit bspw.: Bestandsübersichten, Gesamtkosten, Leasingraten, Tankdaten, Kostenanalysen, Laufleistungskont., Reifendaten	Individuelle Reports nach Wunsch möglich. Sonst internetbasiertes Reporting über FleetCom online: - Vertragsdaten, - Fahrzeugdaten - Fahrerdaten, - alle über Arval abgewickelten Kosten,	Via Online Kundencenter oder über kundenspezifisches Reporting Tool.	k. A.	Standardprodukt: Internetanwendung Fleet Information Tool. Individuelle Auswertungen sind möglich
Welche Angebote an Interimsfahrzeugen gibt es?	Rent-Service: Kurzzeit- o. Langzeitmieten für jede Situation, freie Fahrzeugwahl	Eigene Flotte ergänzt durch Mietwagenpartner, auch Winterreifen verfügbar	Alle gängigen Pkw-Modelle. 14 Fahrzeugklassen sind wählbar.	Athlon-Car-Rent-Germany: Pkw in 5 Klassen (Kleinwagen bis Luxus) innerhalb 24 Stunden	Lang- u. Kurzzeitmieten über AVIS mit speziellen Konditionen
Vereinfachungen Fahrzeugrückgabe-Prozesse?	Rückläufer werden auf Wunsch direkt beim Kunden abgeholt. Alternativ abzugeben auf ALD-Gebrauchtwagenplatz in Dorfmark	- 200 Rückgabepkte bundesw., - neutr. Zustandsbewertung auf Arval-Kosten, -Rücknahmeprozess zertif. nach DIN EN ISO 9001:2000	„Faire Fahrzeugbewertung“, TÜV-zertifiziert	Fahrzeugabholung, „Faire Fahrzeugbewertung“, TÜV-zertifiziert, Internet-Katalog, akzep./n. akzep. Schäden	k. A.
Vereinfachung vorzeitige Vertragsauflösung?	Im gegenseitigen Einvernehmen möglich, aber nicht pauschal	Nein	ASL FlexPlus ermöglicht eine kostenfreie Fahrzeugrückgabe bereits nach Ablauf der 50%igen Vertragszeit	Fahrzeugverträge jederzeit auflösbar, kunden- bzw. vertragsindividuelle Abrechnung	Individuelle Vereinbarungen möglich
Der Fuhrparkmanager wendet sich an:	ALD AutoLeasing D GmbH Nedderfeld 95 22529 Hamburg Tel.-Nr.: 040/47104-0 Fax-Nr.: 040/4801940	ARVAL Deutschland GmbH Ammerthalstraße 7 85551 Kirchheim b. München Herr Zumblick Tel. 0800/0840402 kontakt@arval.de	ASL Auto Service-Leasing GmbH Bajuwarenring 5 82041 Oberhaching Tel. 0180/3234104 www.asl.com	Nord: Jens Eiben 0172/6986820, jenseiben@athloncarlease.de West: Werner Oettel 0172/698680, Mitte: Norbert Kotroba 0172/6986827 Süd: Andreas Schmelzer 0172/6986828 Intern.: Werner Oltmann 0172/6986824 (eMails jeweils analog)	Der Vertrieb ist dezentral strukturiert. Anfragen können an folgende eMail-Adresse geschickt werden: kundenservice@deutsche-leasing.com

Leasinggesellschaften

 <p>GE Money Bank</p>	 <p>COMMERZLEASING UND IMMOBILIEN GRUPPE</p>		 <p>LHS. Ein Unternehmen der SüdLeasing und der DEKRA</p>		
<p>Nein, aber im geschlossenen Bereich der Website, Zugriff über Login-Daten</p> <p>Ja</p>	<p>Nein</p> <p>Nein</p>	<p>Nein, aber für LeasePlan-Kunden</p> <p>Ja</p>	<p>Nein, aber für LHS-Kunden unter LHS Fleet-Profilen</p> <p>Ja</p>	<p>Nein, aber für Maske Kunden mit individuellem Login</p> <p>Ja</p>	<p>Ja, www.sixt-leasing.de</p> <p>Nein</p>
<p>Ja, Beratung zur Implementierung, Erstellung Car Policy u. Nutzungsüberlassung, Kostenvergleich Kauf/Gehtsumwandlung</p>	<p>Ja, gemeinsame Erarbeitung von Motivationsmodellen mit den Kunden</p>	<p>Ja, kundenspezifische Beratung je nach Bedarfsfall exklusive steuerrechtlicher Beratung im Einzelfall.</p>	<p>Unter www.lhs-leasing.de Firmenwagenrechner: Wann lohnt sich die Gehtsumwandlung? Beratung für beste Lösung</p>	<p>Mögliche Gehtsumwandlungsmodelle werden, aufgrund der Vielfältigkeit, in der Direktkommunikation mit dem Kunden erörtert.</p>	<p>Umf. Angebot an Gehtsumwandlungsmodellen. Beratung d. geschulten Mitarbeiter. Vorinfos bzw. Berechnungen (Sixt-Gehtsumoptimierer u. Sixt Arbeitgeber-Kostenoptimierer) im Internet: http://ag.sixt.de/leasing/produkte/motivationsmodelle/rechner/php</p>
<p>Small-Fleet-Angebot mit komplettem Full-Service-Leasingangebot</p>	<p>Keine Standardprodukte, individuelle Lösungen</p>	<p>Ja, Vertragsart Geschlossene Kalkulation bei breiter und flexibler Dienstleistungspalette inkl. Online-Konfigurator und -Kalkulator.</p>	<p>Einzelne LHS Full-Service Produkte sind modular wählbar. Die LHS berät den Kunden, so dass d. am besten passende Paket gewählt werden kann. Das LHS-Betreuungskonzept wird für alle Fuhrparkgrößen angewandt.</p>	<p>Bereits für Fuhrparks mit einer Flottengröße zwischen 3 und 9 Fahrzeugen bietet die Maske AG Dienstleistungen an.</p>	<p>Uneingeschränkte Serviceleistung für alle Fuhrparkgrößen</p>
<p>EU-weit einheitliche Prozesse (International ausgerichtete Beratung „Key Solutions“)</p> <p>Länderübergreifende Key-Produkte</p>	<p>Ja, Dienstleistungsangebot nach Qualitäts- und Marktkriterien je Land</p> <p>Netzwerk von „Preferred Partners“ in 18 europäischen Ländern</p>	<p>Ja, 80 weltweit harmonisierte Dienstleistungen</p> <p>Lokale Ansprechpartner in den Ländern, ggf. zusätzliches internationales Team</p>	<p>Ja, LHS-Produkte auch im europäischen Ausland</p> <p>Über Schwestergesellschaften in Österreich und der Schweiz sowie exklusive Kooperationen in weiteren europäischen Märkten</p>	<p>Ja, europäische Flottenkonzepte</p> <p>In Kooperation mit den Leasinggesellschaften der International Fleet Services Ltd.</p>	<p>„Operational Leasing“ und Full-Service-Leasing</p> <p>Über eigene Gesellschaften in Frankreich, Österreich, Schweiz und über Franchise-Partner in den wichtigsten EU-Ländern</p>
<p>Ja</p>	<p>Ja</p>	<p>Ja</p>	<p>Ja</p>	<p>Ja</p>	<p>Ja</p>
<p>Vorort-Service, ca. 2.800 Reifenpartner</p>	<p>Vor-Ort-Service möglich, Abwicklung durch Reifenpartner</p>	<p>In offener Kalkulation Übernahme des Risikos für Sommerreifen durch LeasePlan</p>	<p>LHS Full-Service-Navigator mit allen Servicestellen, über 2.000 Filialen führender Reifengroßhändler</p>	<p>Ca. 3.000 Reifenhändler</p>	<p>Mobile Fitting beim Kunden vor Ort, Hol- und Bringservice, Kooperation mit allen großen Reifenhandelsketten und Reifenh Herstellern</p>
<p>Als eigenst. Full-Service-Dienstleistung o. Bestandteil d. Vers.-Moduls: umf. neben 24h-Hotline bspw. Koord. mit Werkstätten, Rep.-Freigabe u. Rechnungsprüfung, Kontr. d. Schadenreg. o. Beratung zur Reduzierung v. Unfallrisiken</p>	<p>Proaktive Schadensteuerung, Kostenoptimierung durch spezialisierte Karoseriepartner, kostenloses Ersatzfahrzeug</p>	<p>Unfallmanagement: 24h-Hotline, Vermittl. Reparaturpartner, Abschleppen, Ersatzfahrzeug, Reparaturfreigaben, Info an Vers. bei Drittschäden, Kosten-Vorfinanz, Nutzung Zentr. Reparaturnetz Schadenservice: zus. Bearbeitung Schadenfälle, Komm. m. Versicherung u. RA, detaillierte Schadenreports</p>	<p>ASPS optimiert im Schadensfall Unternehmensprozesse und senkt zus. direkte Unfallkosten. Durch sofortige Schadensmeldung über LHS 24h-Service-Hotline u. konsequente Schadensbetreuung kann die LHS Kostenhöhe u. Wiederherstellungs-Dauer des Unfallschadens erheblich optimieren.</p>	<p>Der Service „Schadenmanagement“ umfasst neben der Abrechnung der Versicherungsprämien die vollständige Schadenabwicklung inkl. Mobilhaltung des Nutzers im Schadenfall, ob Haftpflicht- oder Kaskoschaden.</p>	<p>Full-Service-Leasing o. auch modular (S.A.M.= Sixt Accident Management): 24h-Hotline, Abschleppen, Hol-/Bringservice (Rep.), Ersatzwagen, Koordination m. Werkstatt, Vers., Gutachtem, RA, Rep.-Freigaben, Rechnungspr./Vorf., Kontr. Schadenregulierung/-Dokum./Analyse, Rep., Beratung Red. kundenspezi. Unfallrisiken. S.A.M. für Kauf- u. fremdgelente Fuhrparks</p>
<p>Internetbasierte Anwendungen Online-Key zur Abdeckung d. Fahrzeug-Lebenszyklusses, v. d. Konfig. ü. Leasing-Kalkulation bis umf. Reporting. Mit iArchive Online-Zugriff auf gescannte Rechnungen etc.</p>	<p>Ü. 30 Reports: Standard wie akt. Fuhrparkbestandsdaten, Einzel-/Gesamtkostenaufst., km-Hochrechnungen, Rücklauflisten, Durchschnittsverbräuche, Spezialreports wie Tankkontrolle „Premium“-Kraftstoffe</p>	<p>Eing. Fuhrparkkosten-Analysen, Optimierungsvorschläge, Einsparungsreporting (z.B. bei Instandhaltung/-setzung), Internet-Kostenreporting stat. Flottendaten u. Risk Management-Reports wie Schadenhäufigkeit, -ursachen etc.</p>	<p>LHS Fleet-Profilen: Internet-Reporting f. prof. Fuhrpark-Management, tagesaktuell auf alle flottenrelev. Daten. Ein Rollenkonzept eröffnet neue Handlungsspielräume, Menü CMS-Verwaltung bietet schnelle, eff. Komm.</p>	<p>Über Online Reportingsystem erhält der Kunde die Möglichkeit, nach intensiver Schulung durch die Maske AG, auf eine Vielzahl Reports zuzugreifen oder eigene zu erstellen. Auch wird er ständig über Unregelmäßigkeiten im Fuhrpark inform.</p>	<p>Vertragsanalyse: Suchfunktion (Vertragsnr. etc.), Abb. Konzernstruktur u. Zuordnung Verträge, Detailinfos Vertrag/Fahrer, Darst. Fahrzeugdaten, Diff. Aufstufung/Berichtsmöglichkeit Einzelvertragskosten, div. Situationsanalysen z. Vertrag, Fuhrparkanalysen: Tankkosten-/Fuhrpark-/Situationsber., Ausr.</p>
<p>Umfangreiche Fahrzeugpalette über Mietwagenpartner</p>	<p>Extern ü. Rahmenabkommen m. Autovermietern o. interne Lösung m. Hansa Carpool, besonders f. Spezialbedarfe v. Mini ü. Gelände- bis Sportwagen, mit/ ohne Navi, ind. Lösungen mögl.</p>	<p>Kurz- und Langzeitmiete über den LeasePlan-eigenen Mietwagenservice.</p>	<p>Über LHS Mobilitäts-Service (in Kooperation mit Avis)</p>	<p>Eigener Fahrzeug-Pool der Maske AG, der für Interimszeiten vermietet wird. Zus. Kooperationen m. gr. Vermietergesellschaften zur jederzeitigen Mobilitätsicherstellung</p>	<p>Sixt-Mobilitätsspektrum, Tages-/Wochen-/Monatsmiete bis Leasing, Interimsfahrzeuge ü. Sixt Autovermietung; herstellerunabh., breites Markenspektr. aller Kategorien</p>
<p>GE Fleet bietet mehr Transp. bei Rückgabe: Gutachten werden m. d. Kunden vor Ort erstellt. (Faire Fahrzeugg.)</p>	<p>Abh. (inkl. Gutachten) bei Nutzer/Leasingn. Faire Fahrzeugbewert. anhand Bewertungskatalog. Gutachten per Mail</p>	<p>Fahrzeugabh. am gewünschten Ort, intern. einheitl. Schadenbewertungen, Online-Bewertungsreports unabh. Sachv.</p>	<p>Aufentspr. Vereinbarung. Abh. d. Fahrzeugg. Kosten in der Leasingrate enthalten o. werden absch. erhoben (Faire Fahrzeugg.)</p>	<p>Die Rückgabe wird durch Maske AG organisiert u. durch einen leistungsstarken Partner ausgeführt, Abh. ist gegeben.</p>	<p>Rückgabe n. d. Prinzipien Kostenbewusstsein, Transparenz u. Fairness; Def. Schadenkatalog u. zugeschn. Rücknahmeprozesse mit d. Kunden</p>
<p>Mit Early Termination Cover ETC ermöglicht GE Fleet Services d. Kunden ab 50 Fahrzeugen im Bestand zw. 3-8% seiner Flotte/Jahr vorzeitig kostenfrei zurückzug.</p>	<p>Vor Vertragsbeginn definierte Regelungen zu einer vorzeitigen Rückgabe. Rückgabe möglich ab 2. Monat der Laufzeit.</p>	<p>Wird wg. unvorhers. Ereignis d. Fahrzeug nicht mehr benötigt, kann es zurückgegeben werden. Zielgerichtete individuelle Lösungen</p>	<p>Die Option der vorzeitigen Fahrzeugrückgabe kann vertraglich vereinbart werden.</p>	<p>Lösung zur Abdeckg. von aus der Fahrzeugrückgabe result. Risiken werden angeboten. Dieses wird auf die Bedürfnisse des Kunden abgestimmt.</p>	<p>Vorzeitige Vertragsauflösung möglich</p>
<p>Cornelius Günther Marketing Manager Tel. 06102/361207 eMail: cornelius.guenther@ge.com</p>	<p>Hansa Automobil Leasing GmbH Ruhrstraße 110 22751 Hamburg Tel. 040/85350330 Fax 040/8515698 klaus.blumenrath@hansa-leasing.com</p>	<p>LeasePlan Deutschland GmbH Bereich Marketing Hellersbergstraße 10 b 41460 Neuss Tel. 02131/132-200 marketing@leaseplan.de www.leaseplan.de</p>	<p>Nord: Uwe Hildinger, Berlin, Tel. 030/24754-2600, uwe.hildinger@lhs-leasing.de Mitte: Tilmann Gries, Frankfurt, Tel. 069/669020-0 Süd: Oliver Rauch, Stuttgart, Tel. 0711/12715-0 eMails analog (siehe oben)</p>	<p>Maske AG Behringerstraße 120 22763 Hamburg Tel. 040/88166-0 Fax 040/88160-330</p>	<p>Sixt Leasing GmbH Zugspitzstraße 1 82049 Pullach Fax 089/74444-86666 leasing@sixt.de</p>